

NEXO

PROJECT

**Conectamos Personas,
Conocimiento y
Resultados.**

Unimos personas, conocimiento y tecnología para generar
resultados reales.



PILARES DE CONEXIÓN



Formación, consultoría y desarrollo que transforman organizaciones.



Formación Transformadora

Experiencias bonificadas que despiertan talento y fortalecen equipos.



Consultoría Estratégica

Tecnología y comunicación alineadas para lograr resultados medibles.



Desarrollo e Innovación

Proyectos a medida para impacto, crecimiento y evolución constante.

FORMACIÓN VIRTUAL

Experiencias digitales de alto impacto.

NEXO
P R O J E C T

FORMACIÓN VIRTUAL DE **ALTO** **RENDIMIENTO**

Descubre una nueva forma de aprender desde cualquier lugar. Gracias al uso de croma, escenarios virtuales personalizados y contenido audiovisual, logramos crear sesiones:

- **Más inmersivas**
- **Más claras**
- **Más fáciles de seguir**
- **Más cercanas al alumno**
- **Con mayor interacción real**



QUÉ OFRECEMOS EN NUESTRA FORMACIÓN VIRTUAL

Una experiencia digital pensada para impactar

- Presentaciones croma con escenarios
- Contenidos adaptados a formato virtual
- Ritmo ágil y explicaciones visuales
- Demostraciones en directo
- Ejemplos prácticos aplicados al sector
- Interacción constante con los participantes
- Recursos descargables al finalizar



FORMACIÓN PRESENCIAL

Elige la formación que llevará a tu organización al siguiente nivel.

NEXO
P R O J E C T

LAS EXPERIENCIAS COMO TÉCNICA DE VENTA

Transforma cada interacción en una experiencia memorable que impulsa la decisión del cliente.

- **Diseño de experiencias de venta**
- **Momentos clave (microexperiences)**
- **Venta emocional aplicada**
- **Aplicación práctica en tu sector**

Opciones de impartición:

- **Presencial 8h**



COMUNICACIÓN EFECTIVA

Domina la comunicación clara, directa y con impacto.

- **Diseño de experiencias de venta**
- **Estructura de mensajes**
- **Escucha activa**
- **Comunicación persuasiva**
- **Gestión de objeciones**

Opciones de impartición:

- **Virtual 2 x 2h**
- **Presencial 8h**



CREAR EQUIPOS DE ALTO RENDIMIENTO

Convierte grupos en equipos cohesivos, rápidos y efectivos.

- Roles y dinámicas
- Gestión de conflictos
- Mentalidad de equipo
- Rendimiento sostenible

Opciones de impartición:

- Aula Virtual 2h + 8h presencial
- Presencial 16h (recomendado)



LIDERAZGO Y GESTIÓN EFECTIVA

Lidera con claridad,
foco y capacidad de influencia.

- **Modelo de liderazgo**
- **Gestión de tareas vs personas**
- **Dirección y motivación**
- **Decisiones efectivas**

Opciones de impartición:

- Aula Virtual **2 x 2h**
- Presencial **8h (recomendación)**



GESTIÓN Y COMUNICACIÓN INTERNA

Mejora los flujos de comunicación para organizaciones más sanas y eficientes.

- Transparencia interna
- Canales eficaces
- Alineación de equipos
- Cultura organizacional

Opciones de impartición:

- Aula Virtual 2 x 2h
- Presencial 8h (recomendación)



GARANTÍA Y PROTECCIÓN AL CONSUMIDOR

Comprensión legal y aplicada para equipos comerciales y postventa.

- Normativa actualizada
- Casos reales
- Gestión de reclamaciones
- Buenas prácticas

Opciones de impartición:

- Aula Virtual 2 x 2h
- Presencial 8h



APTITUDES Y HABILIDADES DEL VENDEDOR

Desarrolla un perfil comercial sólido, confiable y efectivo.

- Psicología del comprador
- Actitud profesional
- Técnicas clave
- Cierre de ventas

Opciones de impartición:

- Aula Virtual 2 x 2h
- Presencial 8h (recomendación)



ATENCIÓN AL CLIENTE

Construye relaciones sólidas y mejora la experiencia del cliente.

- **Empatía avanzada**
- **Gestión de momentos críticos**
- **Comunicación positiva**
- **Resolución eficaz**

Opciones de impartición:

- Aula Virtual **2 x 2h**
- Presencial **8h (recomendación)**



INTELIGENCIA ARTIFICIAL APLICADA A TU SECTOR

Incorpora la IA en tu trabajo diario de forma práctica y rentable.

- IA generativa
- Automatización
- Productividad real
- Aplicaciones prácticas

Opciones de impartición:

- Presencial **8h**



STORYTELLING COMO HERRAMIENTA DE VENTA

Convierte tus mensajes en historias que impactan y venden.

- Estructuras narrativas
- Storyselling
- Emoción como herramienta
- Presentaciones con impacto

Opciones de impartición:

- Aula Virtual 2 x 2h
- Presencial 8h (recomendación)



CONSULTORÍA ESTRATÉGICA

Consultoría estratégica para crecimiento sostenible

NEXO
P R O J E C T



DESARROLLO & INNOVACIÓN

Creación de contenido de alta calidad personalizado.

- **Estilo Corporativo adaptado**
 - **Guía del formador**
 - **Estrategia de impartición**
 - **Innovación audiovisual de alto impacto**
 - **Enfoque inmersivo**
- 



FORMACIÓN PRESENCIAL

Elige la formación que llevará a tu organización al siguiente nivel.

NEXXO
P R O J E C T

NEXO

PROJECT

CONECTA CON NOSOTROS

Email

info@nexo-project.com

Web

www.nexo-project.com

+34 656 462 020 **Ignacio Gallardo** | +34 677 998 610 **Alex Jiménez**

Somos el **NEXO** de tu estrategia con los resultados
¿Listo para transformar tu empresa?